

CURSO PRÁCTICO ESPECIALIZACIÓN EN TÉCNICAS DE CAPTACIÓN E INTERMEDIACIÓN INMOBILIARIA



180,00 € - 250,00 €

Si desea desempeñar labores profesionales en el entorno de la gestión inmobiliaria y quiere conocer los aspectos básicos sobre la captación e intermediación inmobiliaria este es su momento, con el Curso Práctico Especialización en Técnicas de Captación e Intermediación Inmobiliaria podrá adquirir los conocimientos necesarios para realizar su función en este ámbito.

Categorías: [Cursos online](#), [Inmobiliaria](#) |

INFORMACIÓN

Duración	30 h
Modalidad	Online
Docencia	TUTOR PERSONAL

Prácticas	GESTIÓN DE PRÁCTICAS EN EMPRESAS
Método de pago	FINANCIACIÓN SIN INTERESES
Centro de empleo	AGENCIA DE COLOCACIÓN
Formación acreditada	CENTRO ACREDITADO POR EL SEPE

DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. TÉCNICAS DE CAPTACIÓN INMOBILIARIA.

1. Técnicas de aproximación a los prospectos
2. Técnicas personales en la captación de encargos de intermediación
3. La Entrevista de Captación
4. Argumentario de captación y el tratamiento de objeciones
5. Otros recursos para la captación.
6. Documentación de la captación
7. El final de la captación.
8. Uso de los datos obtenidos en la captación

UNIDAD DIDÁCTICA 2. TÉCNICAS DE INTERMEDIACIÓN Y NEGOCIACIÓN.

1. Tipos de encargos de intermediación inmobiliaria
2. Negociación de los términos del encargo de mediación inmobiliaria
3. Acuerdos de captación en exclusiva
4. El contrato de exclusiva.