

COMT116PO ESTRATEGIAS B2B Y VENTA COMPLEJA EN LA ERA DIGITAL



180,00 € - 250,00 €

Este CURSO COMT116PO ESTRATEGIAS B2B Y VENTA COMPLEJA EN LA ERA DIGITAL le ofrece una formación especializada en la materia dentro de la Familia Profesional de Comercio y marketing. Con este CURSO COMT116PO ESTRATEGIAS B2B Y VENTA COMPLEJA EN LA ERA DIGITAL el alumno será capaz de desenvolverse dentro del Sector y dominar las herramientas para poner en marcha modelos de venta compleja y adquirir las habilidades necesarias para desarrollar la estrategia de clientes en los nuevos entornos digitales.

Categorías: [Certificados de Profesionalidad](#), [Certificados de Profesionalidad Online](#), [Comercio y Marketing](#) |

INFORMACIÓN

Duración	30 h
Modalidad	Online

Docencia	TUTOR PERSONAL
Prácticas	GESTIÓN DE PRÁCTICAS EN EMPRESAS
Método de pago	FINANCIACIÓN SIN INTERESES
Centro de empleo	AGENCIA DE COLOCACIÓN
Formación acreditada	CENTRO ACREDITADO POR EL SEPE

DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. MOBILE BUSINESS

1. Dispositivos
2. Sistemas operativos
3. Comportamiento del usuario Mcommerce
4. Importancia del Mobile Marketing
5. Estrategia Mobile Marketing
6. Social Mobile Marketing

UNIDAD DIDÁCTICA 2. MEDIOS DE PAGO (AGENTES-SISTEMAS DE PAGO)

1. Introducción a los medios de pago
2. Datos
3. Agentes
4. Sistemas de pago

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CRM (INTRODUCCIÓN- FASES DEL PROCESO-BENEFICIOS Y VENTAJAS-IMPLEMENTACIÓN)

1. Introducción
2. Fases del proceso de un CRM
3. Beneficios y ventajas
4. Implementación
5. ¿Está preparada tu empresa?
6. Errores más frecuentes
7. CRM para solucionar problemas de la empresa

