

COMT080PO SELECCIÓN Y FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL



180,00 € - 250,00 €

Categorías: [Certificados de Profesionalidad](#), [Certificados de Profesionalidad Online](#), [Comercio y Marketing](#) |

INFORMACIÓN

Duración	35 h
Modalidad	Online
Docencia	TUTOR PERSONAL
Prácticas	GESTIÓN DE PRÁCTICAS EN EMPRESAS
Método de pago	FINANCIACIÓN SIN INTERESES
Centro de empleo	AGENCIA DE COLOCACIÓN
Formación acreditada	CENTRO ACREDITADO POR EL SEPE

DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL EQUIPO COMERCIAL DENTRO DE LA EMPRESA.

1. Organigrama de la empresa.
2. Gestión del Equipo comercial o fuerza de ventas.
3. Descripción de los puestos de trabajo.
4. Profesiograma de los puestos de trabajo.
5. Planes de carrera.

UNIDAD DIDÁCTICA 2. SELECCIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL.

1. Clasificación de las candidaturas.
2. Selección de curriculums.
3. Estrategias y tipos de entrevistas.
4. Análisis de los candidatos.
5. Comprobación de referencias.

UNIDAD DIDÁCTICA 3. FORMACIÓN DEL EQUIPO COMERCIAL.

1. Plan de formación del departamento comercial.
2. Formación en captación.
3. Formación en fidelización.
4. Formación en recursos para el trato con clientes.