

## COMT070PO PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA PARA LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL



**180,00 € - 250,00 €**

Este Curso COMT070PO PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA PARA LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL le ofrece una formación especializada en la materia dentro de la Familia Profesional de Artes gráficas. Con este CURSO COMT070PO PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA PARA LA NEGOCIACIÓN COMERCIAL el alumno será capaz de desenvolverse dentro del Sector y aplicar técnicas de programación neurolingüística e inteligencia emocional en las negociaciones comerciales.

**Categorías:** [Artes Gráficas](#), [Certificados de Profesionalidad](#), [Certificados de Profesionalidad Online](#) |

### INFORMACIÓN

**Duración**

[25 h](#)

<b>Modalidad</b>	<a href="#">Online</a>
<b>Docencia</b>	TUTOR PERSONAL
<b>Prácticas</b>	GESTIÓN DE PRÁCTICAS EN EMPRESAS
<b>Método de pago</b>	FINANCIACIÓN SIN INTERESES
<b>Centro de empleo</b>	AGENCIA DE COLOCACIÓN
<b>Formación acreditada</b>	CENTRO ACREDITADO POR EL SEPE

## DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO

### UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTELIGENCIA EMOCIONAL

1. Introducción a la inteligencia emocional
2. La Inteligencia emocional en el proceso de negociación llevado a cabo en la venta
3. La Inteligencia emocional en el trabajo en equipo comercial
4. La Inteligencia emocional en la dirección de equipos de venta
5. La Inteligencia emocional en la captación de los clientes

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

1. ¿Qué es la PNL?
2. Fases de la PNL
3. Creencias de la venta convencional
4. Proyección inicial del vendedor
5. Imagen del cliente
6. Estrategias PNL en la venta

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN TRANSACCIONAL

1. Introducción
2. Principios
3. Actuales tendencias
4. Técnicas para un vendedor

